

Jesteśmy firmą z prawie 30-letnim doświadczeniem o ugruntowanej, stabilnej pozycji na rynku. Nieustannie się rozwijamy poszukując wciąż nowych rozwiązań, które będą satysfakcjonujące dla nas i naszych Partnerów.

Do rozwoju potrzebujemy wyjątkowych ludzi, którzy tak jak my chcą inspirować i zaskakiwać innych.

**Aktualnie powiększamy nasz zespół i poszukujemy pracownika  
do Działu Sprzedaży Zamknięć do Opakowań i Opakowań Kosmetycznych  
na stanowisko:**

**Specjalista ds. eksportu na rynki francuskojęzyczne**

Nie przejmuj się, jeśli nie znasz się na opakowaniach. Nie wymagamy wiedzy technicznej, a o naszych produktach dowiesz się wszystkiego na wewnętrznym szkoleniu. Jeżeli jesteś osobą otwartą, pełną energii, dla której praca w dziale sprzedaży to połączenie obowiązków zawodowych z życiową pasją, to nasza oferta jest dla Ciebie idealna!

**Do Twoich głównych obowiązków należeć będzie:**

- aktywne pozyskiwanie nowych klientów na rynkach francuskojęzycznych
- przygotowywanie ofert, kontraktów i zamówień
- negocjowanie umów i warunków handlowych
- prowadzenie rozmów biznesowych
- nawiązywanie i utrzymywanie długotrwałych relacji z klientami
- bieżąca obsługa klienta (zlecenia, wysyłka towaru, monitorowanie zamówień itp.)
- analiza rynku, tworzenie raportów
- przygotowywanie prezentacji oraz przedstawianie ich na spotkaniach
- udział w targach
- budowanie wizerunku firmy na arenie międzynarodowej
- współpraca z innymi działami firmy

**Wyślij do nas swoje CV jeśli:**

- posługujesz się językiem francuskim na poziomie min. C1 oraz językiem angielskim na poziomie min. B2 (będziesz posługiwał się nimi na co dzień w kontaktach z klientami)
- potrafisz bardzo dobrze zorganizować swoją pracę w oparciu o ustalone priorytety
- cenisz sobie ład i porządek w dokumentach i potrafisz taki wokół siebie stworzyć
- posiadasz czynne prawo jazdy kat. B
- pracowałeś/łaś wcześniej na podobnym stanowisku w dowolnej branży min. 5 lat
- wyróżniasz się zaangażowaniem, odpowiedzialnością i samodzielnością
- jesteś spostrzegawczy, masz dobrą pamięć i umiejętność kojarzenia faktów
- łatwo nawiązujesz kontakty i potrafisz utrzymać długotrwałe relacje z klientami
- jesteś osobą pełną pasji, swobodną i pewną siebie
- umiesz przygotować kreatywne wystąpienia i zaprezentować je klientowi
- płynnie posługujesz się narzędziami MS Office (zwłaszcza MS Excel) oraz Outlook

**Gwarantujemy Ci:**

- stabilne zatrudnienie w oparciu o umowę o pracę (pełen etat)
- atrakcyjny system prowizyjny, oprócz podstawowej części wynagrodzenia
- niezbędne narzędzia pracy
- pakiet prywatnej opieki medycznej po przepracowanym roku
- możliwość rozwoju zawodowego (szkolenia, konferencje)
- wewnętrzne szkolenia
- udział w realizacji projektów dla największych międzynarodowych koncernów z sektora kosmetycznego i chemii gospodarczej

**Do zobaczenia!**

Polpak Packaging ([www.packaging.polpak.pl](http://www.packaging.polpak.pl))  
CV prosimy wysłać na adres: [marketing@polpak.pl](mailto:marketing@polpak.pl)

Prosimy o umieszczenie w dokumentach klauzuli o przetwarzaniu danych osobowych.

Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych zawartych w mojej ofercie pracy dla potrzeb niezbędnych do realizacji procesu rekrutacji zgodnie z ustawą z dnia 29 sierpnia 1997 r. o ochronie danych osobowych (tj. Dz. U. z 2014 r. poz. 1182, 1662).